

## DAFTAR ISI

	Halaman
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>i</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>ii</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>iv</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xi</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
A. LatarBelakangMasalah .....	1
B. IdentifikasiMasalah.....	5
C. PembatasanMasalah .....	5
D. RumusanMasalah.....	6
E. TujuanPenelitian .....	7
F. ManfaatPenelitian.....	8
<b>BAB II KAJIAN TEORETIS, KERANGKA KONSEPTUAL, DAN HIPOTESIS PENELITIAN</b>	
A. KerangkaTeoretis.....	10
1. Pemahaman Isi, Stuktur dan Ciri Kebahasaan TeksNegosiasi.....	10
2. FungsiTeksNegosiasi.....	12
3. Isi TeksNegosiasi.....	14

4. Struktur Teks Negosiasi .....	15
5. Ciri Kebahasaan Teks Negosiasi .....	18
6. Kemampuan Menulis Teks Negosiasi .....	22
B. Kerangka Konseptual .....	24
C. Hipotesis Penelitian .....	25

### **BAB III METODOLOGI PENELITIAN**

A. Lokasi dan Waktu Penelitian .....	26
B. Populasi dan Sampel .....	26
1. Populasi .....	26
2. Sampel .....	27
C. Paradigma Penelitian .....	29
D. Metode Penelitian .....	29
E. Definisi Operasional Variabel Penelitian .....	30
F. Instrumen Penelitian .....	33
G. Pengorganisasian Data .....	37
H. Teknik Analisis Data .....	39

### **BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN**

A. Hasil Penelitian .....	51
1. Pemahaman Isi Teks Negosiasi ( $X_1$ ) .....	51
2. Pemahaman Struktur Teks Negosiasi ( $X_2$ ) .....	53
3. Pemahaman Ciri Kebahasaan Teks ( $X_3$ ) .....	54
4. Kemampuan Menganalisis Teks Negosiasi ( $Y$ ) .....	56
5. Hubungan Pemahaman Isi ( $X_1$ ) dengan Kemampuan Menulis Teks Negosiasi ( $Y$ ) .....	58

<b>6. Hubungan Pemahaman Struktur (X<sub>2</sub>) dengan Kemampuan</b>	
<b>Menulis Teks Negosiasi (Y).....</b>	<b>65</b>
<b>7. Hubungan Pemahaman Ciri Kebahasaan (X<sub>3</sub>) dengan</b>	
<b>Kemampuan Menganalisis Teks Negosiasi (Y).....</b>	<b>69</b>
<b>8. Hubungan Pemahaman Isi (X<sub>1</sub>), Struktur (X<sub>2</sub>) dan Ciri</b>	
<b>Kebahasaan (X<sub>3</sub>) dengan Kemampuan Menganalisis</b>	
<b>Teks Negosiasi (Y) .....</b>	<b>73</b>
<b>B. Pembahasandan Hasil Penelitian .....</b>	<b>76</b>
<b>1. Hasil Pemahaman Isi (X<sub>1</sub>).....</b>	<b>76</b>
<b>2. Hasil Pemahaman Struktur (X<sub>2</sub>) .....</b>	<b>77</b>
<b>3. Hasil Pemahaman Ciri Kebahasaan (X<sub>3</sub>).....</b>	<b>78</b>
<b>4. Hasil Kemampuan Menulis Teks Negosiasi (Y).....</b>	<b>78</b>
<b>5. Hasil Pemahaman Isi (X<sub>1</sub>) dengan Kemampuan</b>	
<b>Menganalisis Teks Negosiasi (Y) .....</b>	<b>79</b>
<b>6. Hasil Pemahaman Struktur (X<sub>2</sub>) dengan Kemampuan</b>	
<b>Menganalisis Teks Negosiasi (Y) .....</b>	<b>80</b>
<b>7. Hasil Pemahaman Ciri Kebahasaan (X<sub>3</sub>) dengan</b>	
<b>Kemampuan Menganalisis Teks Negosiasi (Y).....</b>	<b>81</b>
<b>8. Hasil Pemahaman Isi (X<sub>1</sub>), Struktur (X<sub>2</sub>) dan Ciri</b>	
<b>Kebahasaan (X<sub>3</sub>) dengan Kemampuan Menganalisis</b>	
<b>Teks Negosiasi Y).....</b>	<b>81</b>

## BAB V SIMPULAN DAN SARAN

A. Simpulan .....	84
B. Saran .....	85
DAFTAR PUSTAKA .....	87

